

TABELA DE COMISSÃO

(Pessoa Jurídica)

LEVELUK K8								
MODALIDADE	DISTRIBUIDOR		PAGAMENTO	BASE (D1)		SP		D1+SP
À VISTA	REGULAR	1P	TOTAL	R\$1000,00	+	R\$ 240.00	=	R\$ 1.240.00
	TOKUREI	1P	TOTAL	R\$ 550.00	+	R\$ -	=	R\$ 550.00
E-PAYMENT	REGULAR	1P	INICIAL	R\$ 300.00	+	R\$ -	=	R\$ 300.00
		1P	FINAL	R\$ 700.00	+	R\$ 240.00	=	R\$ 940.00
	TOKUREI	1P	INICIAL	R\$ 75.00	+	R\$ -	=	R\$ 75.00
		1P	FINAL	R\$ 475.00	+	R\$ -	=	R\$ 475.00

LEVELUK SD501DX								
MODALIDADE	DISTRIBUIDOR		PAGAMENTO	BASE (D1)		SP		D1+SP
À VISTA	REGULAR	1P	TOTAL	R\$ 850.00	+	R\$ 220.00	=	R\$ 1.070.00
	TOKUREI	1P	TOTAL	R\$ 425.00	+	R\$ -	=	R\$ 425.00
E-PAYMENT	REGULAR	1P	INICIAL	R\$ 255.00	+	R\$ -	=	R\$ 255.00
		1P	FINAL	R\$ 595.00	+	R\$ 220.00	=	R\$ 815.00
	TOKUREI	1P	INICIAL	R\$ 42.00	+	R\$ -	=	R\$ 42.00
		1P	FINAL	R\$ 383.00	+	R\$ -	=	R\$ 383.00

ANESPA DX								
MODALIDADE	DISTRIBUIDOR		PAGAMENTO	BASE (D1)		SP		D1+SP
À VISTA	REGULAR	1P	TOTAL	R\$ 450.00	+	R\$ 110.00	=	R\$ 560.00
	TOKUREI	1P	TOTAL	R\$ 247.00	+	R\$ -	=	R\$ 247.00
E-PAYMENT	REGULAR	1P	INICIAL	R\$ 135.00	+	R\$ -	=	R\$ 135.00
		1P	FINAL	R\$ 315.00	+	R\$ 110.00	=	R\$ 425.00
	TOKUREI	1P	INICIAL	R\$ 34.00	+	R\$ -	=	R\$ 34.00
		1P	FINAL	R\$ 213.00	+	R\$ -	=	R\$ 213.00

*SP: Ponto Especial (Para qualificar você deve ter uma venda direta nos últimos 90 dias)

*Se optar pelo recebimento das comissões como pessoa física, 16% da comissão será deduzida a título de impostos de ISS e INSS. (Além disso, caso o valor a receber exceda o limite de isenção do Imposto de Renda, outros impostos poderão ser aplicados.)

* Os valores de comissão exibidos são calculados antes da Business Support Fee (normalmente 2%, mas podendo ser menor para membros E8PA). Para mais informações, acesse www.e8pa.com

Enagic Brasil Ltda

Rua João dos Santos, 532 – Jd. Santa Rosália

Sorocaba/SP – CEP: 18090-040

Tel.: (15) 3224-5000 / E-mail: vendas@enagic.com.br / commission@enagic.com.br

www.enagic.com.br

1. Para receber as comissões como pessoa jurídica, é necessário incluir a atividade de Promoção de Vendas (CNAE) 7319-0/02. Essa inclusão é imprescindível para a emissão da nota fiscal de prestação de serviços referente ao valor a ser recebido.
2. Para receber as comissões como pessoa jurídica, é necessária uma conta bancária da empresa. Contas pessoais não são permitidas.
3. Certifique-se de enviar a nota fiscal, após a emissão, para o e-mail nfe@enagic.com.br. O pagamento das comissões será realizado mediante o envio da nota fiscal de prestação de serviços para este e-mail.
4. Para se registrar como distribuidor independente, você deve preencher este formulário após receber seu ID: <https://form.jotform.com/210566622698060>

STATUS DOS ID'S

(ACTIVATION STATUS)

Como você sabe, existem três tipos de Status de Ativação do Distribuidor:

1. SP / Ponto Especial Status:

Você recebe 100% do valor do ponto base + Ponto Especial para as vendas dentro dos 8 pontos. Você também recebe 100% por quaisquer incentivos e vendas de filtros. Para se qualificar, você precisa realizar uma venda direta nos últimos 90 dias, receber a ativação enroller de algum downline ou ter ID Ukon ativo.

2. D-0 / Venda Direta 0 Status:

Você recebe 50% do valor do ponto base e não recebe o Ponto Especial. Você também recebe somente 50% por quaisquer incentivos e vendas de filtros. Com o status D-0, sua última venda direta foi há mais de 90 dias, mas ainda dentro de 6 meses (180 dias).

3. F / Inativo Status:

Todas as suas comissões, incluindo incentivo e filtro serão zero. Com o status F, sua última data de venda direta foi há mais de 6 meses (180 dias).

IMPORTANTE

1. Os distribuidores podem sempre retornar ao status SP ao realizar uma venda direta, receber um enroller de um downline ou adquirir Ukon, mesmo que o status atual seja D-0 ou F. Dessa forma, recuperarão o status SP e 100% do valor da comissão a receber.

2. Os distribuidores devem sempre estar atentos as datas de renovação do Ukon DD ou Sigma. A Enagic envia-lhe uma notificação, no entanto, é importante manter o seu próprio controle sobre renovação Ukon e ponto SP. Após reativar seu ID, seja com Ukon, enroller ou venda direta, você não estará elegível para receber as comissões anteriores que foram perdidas quando seu ID estava com status D0 ou F.

3. Você sempre pode verificar o status do seu ID e o status dos ID's dos seus downlines no portal do distribuidor DGS. Por favor, use esses serviços que estão disponíveis para você 24 horas por dia, 7 dias por semana.

TABELA DE COMISSÃO DE REFIL DE FILTRO

PRODUTO	TIPO	PREÇO	COMISSÃO SP
FC-1	NORMAL	R\$ 610,00	R\$ 32,00
	PROMO	R\$ 490,00	R\$ 19,00
ANESPA EXTERNO	NORMAL	R\$ 450,00	R\$ 15,00
	PROMO	R\$ 350,00	R\$ 7,00
ANESPA CERAMICO	NORMAL	R\$ 900,00	R\$ 30,00
	PROMO	R\$ 600,00	R\$ 20,00

1. As comissões de refil de filtro serão pagas assim que o saldo atingir ou ultrapassar R\$ 900,00.

2. O bônus é calculado mensalmente e pago no dia 25 de cada mês.

3. Você pode fazer pedidos de filtro através do WhatsApp, e-mail, nossa loja online (E-shop) ou nosso aplicativo.

4. As datas sazonais estão programadas para junho e dezembro, podendo ser alteradas pela matriz sem aviso prévio.

* Os valores de comissão exibidos são calculados antes da Business Support Fee (normalmente 2%, mas podendo ser menor para membros E8PA). Para mais informações, acesse www.e8pa.com

Enagic Brasil Ltda

Rua João dos Santos, 532 – Jd. Santa Rosália

Sorocaba/SP – CEP: 18090-040

Tel.: (15) 3224-5000 / E-mail: vendas@enagic.com.br / commission@enagic.com.br

www.enagic.com.br

BÔNUS EDUCACIONAL

(Educational Allowance)

Crítérios de Qualificação:

- Ser 6A ou rank superior.
- O bônus entrará em vigor para as unidades vendidas a partir do primeiro dia do mês seguinte ao 6A.
- O bônus será pago em até três níveis de 6A's (primeiro, segundo e terceiro 6A).
- O segundo e o terceiro distribuidores 6A não se qualificarão para o bônus educacional se estiverem nos status D0 ou F.
- O bônus é calculado mensalmente e pago no dia 25 de cada mês.
- Se os produtos forem pagos na modalidade E-Payment, o bônus será pago após a quitação.
- O bônus educacional só será gerado para vendas em que nenhum 6A receba nenhum dos 8 pontos. Se algum 6A receber pelo menos um ponto de uma venda, o bônus educacional não será gerado.

Produto		Primeiro 6A	Segundo e Terceiro 6A
LeveLuk K8	D1	R\$ 300,00	R\$ 100,00
	SP	R\$ 150,00	R\$ 50,00
	Total	R\$ 450,00	R\$ 150,00
LeveLuk SD501DX	D1	R\$ 280,00	R\$ 95,00
	SP	R\$ 140,00	R\$ 45,00
	Total	R\$ 420,00	R\$ 140,00
Anespa DX	D1	R\$ 175,00	R\$ 65,00
	SP	R\$ 55,00	R\$ 20,00
	Total	R\$ 230,00	R\$ 85,00

Enagic Brasil Ltda

Rua João dos Santos, 532 – Jd. Santa Rosália

Sorocaba/SP – CEP: 18090-040

Tel.: (15) 3224-5000 / E-mail: vendas@enagic.com.br / commission@enagic.com.br

www.enagic.com.br

INCETIVO DE TÍTULO 6A E ACIMA

(INCENTIVE TITLE 6A AND ABOVE)

- Primeiro prêmio ao se tornar 6A!

Você recebe um bônus único de R\$ 12.000,00 ao atingir o título 6A, cumprindo os critérios abaixo.

Critérios de Qualificação Incentivo de Título 6A e Acima:

1. É necessário acumular um valor em vendas de 300.000 dólares ou mais e vender pelo menos 101 máquinas (dentro dos 8 pontos).
2. Para a qualificação de Incentivo de Título, é necessário um mínimo de 10 vendas em sua organização dentro dos 8 pontos durante o mês de qualificação 6A.
3. Durante o mês de qualificação, apenas 5 Tokurei serão contabilizados, qualquer Tokurei adicional não será considerado. O Ukon DD contará como 1/3 de unidade de venda, E8PA bronze contará como 1/2 unidade de venda e o KIT 30 FC1 contará como 1/2 unidade de venda.
4. Os produtos Cartão E8PA, Ukon e KIT FC1 não podem ser utilizados como vendas diretas para ranquear para 6A.
5. Você pode registrar a venda direta para 6A apenas a partir da venda número 101.
6. Ajustes de Qualificação para Incentivos de Título 6A e Acima e Bônus Step Up:

Para receber o valor total do Incentivo de Título 6A, você deve realizar pelo menos 7 vendas diretas da seguinte forma:

Duas (2) vendas diretas na linha 1A.

Quatro (4) vendas diretas nas linhas 2A-5A.

Uma (1) venda direta como 6A para atingir o rank 6A.

Esta política também se aplica ao Bônus Step-Up 6A.

Enagic Brasil Ltda

Rua João dos Santos, 532 – Jd. Santa Rosália

Sorocaba/SP – CEP: 18090-040

Tel.: (15) 3224-5000 / E-mail: vendas@enagic.com.br / commission@enagic.com.br

www.enagic.com.br

7. Será reconhecido como Distribuidor 6A a partir do mês seguinte, ao cumprir os requisitos de qualificação.

8. Se o distribuidor que busca a qualificação 6A não atingir 10 vendas no primeiro mês, poderá alcançá-la com 15 vendas no segundo mês ou 20 vendas no terceiro mês.

Se o distribuidor atingir o Bônus de Título de Incentivo 6A apenas no segundo ou terceiro

Produto	Valor
Super 501	5.980
Super 501 Member	4.980
K8	4.980
SD501U	4.980
SD501DX	4.980
SD501 Platinum	4.280
SD501	3.980
Jr IV	2.980
Anespa DX	2.890
Anespa DX Member	2.300
R	1.980
Ukon Sigma	1.980
Ukon DD	760
E8PA Black Diamond	15.000
E8PA Black	8.000
E8PA Platinum	6.000
E8PA Gold	4.000
E8PA Silver	2.000
E8PA Bronze	1.000
FC1 set 50	5.430
FC1 set 30	2 sets = 3.340

mês, somente o novo distribuidor 6A receberá o Bônus de Incentivo de Título. Os distribuidores 6A2 e acima não receberão o bônus se essa qualificação os afetar. Para o Upline (6A2 e acima), este bônus é concedido apenas quando o downline que busca atingir 6A completa as 10 vendas necessárias no mês em que pretende se qualificar.

Tabela de valores por máquina em USD

Exemplo de cálculo:					
Produto	Qtd.		Valor		Total
Ukon DD	30	X	760	=	22.800
SD501DX	60	X	4.980	=	298.800
K8	11	X	4.980	=	54.780
TOTAL	101				376.380

(doláres):

VALORES INCENTIVO DE TÍTULO PARA 6A E ACIMA

6A	R\$ 12.000,00
6A2	R\$ 24.000,00
6A2-2	R\$ 48.000,00
6A2-3	R\$ 100.000,00

BÔNUS GRUPO 6A

(6A GROUP AWARD)

VENDAS DO GRUPO	QUANTIDADE DE VENDAS DIRETAS			
	0 VENDAS	1 VENDA	2 VENDAS	3 VENDAS
1 - 4	R\$ 800,00	R\$ 1.600,00	R\$ 3.200,00	R\$ 4.800,00
5 - 9	R\$ 1.000,00	R\$ 2.000,00	R\$ 4.000,00	R\$ 6.000,00
10 - 14	R\$ 2.000,00	R\$ 4.000,00	R\$ 6.000,00	R\$ 8.000,00
15 - 19	R\$ 3.000,00	R\$ 6.000,00	R\$ 8.000,00	R\$ 10.000,00
20 - 24	R\$ 4.000,00	R\$ 8.000,00	R\$ 10.000,00	R\$ 12.000,00
25 - 29	R\$ 5.000,00	R\$ 10.000,00	R\$ 12.000,00	R\$ 14.000,00
30 -	R\$ 6.000,00	R\$ 12.000,00	R\$ 14.000,00	R\$ 16.000,00

1. O valor do *Bônus de Grupo 6A* dependerá do número de vendas do seu grupo e da quantidade de vendas diretas realizadas por você próprio durante o mês.
2. Este bônus será calculado e pago no dia 25 de cada mês pelos próximos seis meses após você se tornar 6A.

Enagic Brasil Ltda

Rua João dos Santos, 532 – Jd. Santa Rosália

Sorocaba/SP – CEP: 18090-040

Tel.: (15) 3224-5000 / E-mail: vendas@enagic.com.br / commission@enagic.com.br

www.enagic.com.br

BÔNUS STEP UP 6A

(6A RAISING STEP UP AWARD)

	QUANTIDADE DE VENDAS	QUANTIDADE DE VENDAS ACUMULADAS NO INÍCIO DO MÊS	VALOR DO BÔNUS STEP UP
1	96 ~ 101	0 ~ 5	R\$ 5.200,00
2	91 ~ 95	6 ~ 10	R\$ 4.880,00
3	86 ~ 90	11 ~ 15	R\$ 4.520,00
4	81 ~ 85	16 ~ 20	R\$ 4.160,00
5	76 ~ 80	21 ~ 25	R\$ 3.840,00
6	71 ~ 75	26 ~ 30	R\$ 3.480,00
7	66 ~ 70	31 ~ 35	R\$ 3.320,00
8	61 ~ 65	36 ~ 40	R\$ 3.120,00
9	56 ~ 60	41 ~ 45	R\$ 2.960,00
10	51 ~ 55	46 ~ 50	R\$ 2.800,00
11	46 ~ 50	51 ~ 55	R\$ 2.600,00
12	41 ~ 45	56 ~ 60	R\$ 2.440,00
13	36 ~ 40	61 ~ 65	R\$ 2.280,00
14	31 ~ 35	66 ~ 70	R\$ 2.080,00
15	26 ~ 30	71 ~ 75	R\$ 1.920,00
16	21 ~ 25	76 ~ 80	R\$ 1.720,00
17	16 ~ 20	81 ~ 85	R\$ 1.560,00
18	11 ~ 15	86 ~ 90	R\$ 1.280,00
19	6 ~ 10	91 ~ 95	R\$ 1.120,00
20	2 ~ 5	96 ~ 99	R\$ 760,00
*	0 ~ 1	+ 100	R\$ 0

O valor do bônus dependerá do total de vendas acumuladas no início do mês de “1” a “20” em que seu downline (1A a 5A) se tornou 6A. Após finalizar cada mês será realizado o cálculo para pagamento do bônus.

Quando um distribuidor em potencial se qualifica como distribuidor 6A, o *Bônus Step Up* será pago ao distribuidor 6A direto acima.

O Bônus Step Up será calculado no final do mês e pago no dia 25 do mês seguinte.

O valor calculado é pago por seis meses. O bônus é descontinuado após a qualificação de 6A2. Você receberá o pagamento por seis meses pelo primeiro 6A em sua linha, mas para o segundo 6A será pago apenas uma vez ao atingir o rank 6A2.

Ukon DD contará como 1/3 de unidade de venda, E8PA bronze contará como 1/2 unidade de venda e o KIT 30 FC1 contará como 1/2 unidade de venda.

Enagic Brasil Ltda

Rua João dos Santos, 532 – Jd. Santa Rosália

Sorocaba/SP – CEP: 18090-040

Tel.: (15) 3224-5000 / E-mail: vendas@enagic.com.br / commission@enagic.com.br

www.enagic.com.br

BÔNUS MENSAL GRUPO 8 GERAÇÕES DE 6A

(6A 8 Level Monthly Group Incentive)

CrITÉrios de Qualificação:

1. Para se qualificar, você deve ter 1 ou mais vendas dentro dos 8 pontos todos os meses se for 6A2 e 2 ou mais vendas se for 6A2-2.
2. Essas vendas incluem qualquer tipo de máquinas e Ukon.
3. Observação: Ukon DD conta como 1/3 unidade de venda, Cartão E8PA Bronze conta como 1/2 unidade de venda e KIT 30 FC1 conta como 1/2 unidade de venda.

Cálculo #1

O bônus é pago mensalmente conforme listado abaixo:

6A2 R\$ 80,00 por unidade de venda
6A2-2 R\$ 88,00 por unidade de venda

Cálculo #2

Total de *Vendas Abertas*** do Grupo x R\$ 160,00 (Valor Base). Caso o grupo consiga realizar mais que 10 *Vendas Abertas* no mês serão adicionadas mais R\$ 120,00 por venda. Portanto, o cálculo será:

Total de vendas abertas no grupo x R\$ 280,00 (R\$ 160,00 + R\$ 120,00)

Exemplo: Um distribuidor 6A2-2 teve 30 vendas de grupo em 8 gerações 6A. Também fez 11 vendas abertas no mês e 2 vendas dentro dos 8 pontos.

Cálculo 1:

30 vendas de grupo em 8 gerações 6A2-2 x R\$ 88,00 = R\$ 2.640,00

Cálculo 2:

11 vendas abertas x R\$ 280,00 (R\$ 160,00 + R\$ 120,00) = R\$ 3.080,00

Cálculo Total (Cálculo 1 + 2):

R\$ 2.640,00 (cálculo 1) + R\$ 3.080,00 (cálculo 2) = **R\$ 5.720,00**

*Vendas Abertas: Uma venda que não tem nenhum 6A entre você e a venda, independentemente de estar dentro dos seus 8 pontos ou não.

Enagic Brasil Ltda

Rua João dos Santos, 532 – Jd. Santa Rosália

Sorocaba/SP – CEP: 18090-040

Tel.: (15) 3224-5000 / E-mail: vendas@enagic.com.br / commission@enagic.com.br

www.enagic.com.br

BÔNUS TRIMESTRAL GRUPO 8 GERAÇÕES DE 6A

(6A 8 LEVEL QUARTERLY GROUP INCENTIVE)

Crerérrios de Qualificação:

1. Para se qualificar, vocÊ deve ter 3 ou mais vendas dentro dos 8 pontos trimestralmente se for 6A2 e 6 ou mais vendas se for 6A2-2.
2. Essas vendas incluem qualquer tipo de máquinas e Ukon.
3. Observação: Ukon DD conta como 1/3 unidade de venda, Cartão E8PA Bronze conta como 1/2 unidade de venda e KIT 30 FC1 conta como 1/2 unidade de venda.

Cálculo #1

Total de Vendas Grupo 8 Gerações 6A x R\$ 56,00

Cálculo #2

Título Incentivo Base 6A2 ou 6A2-2 + Linha adicional 6A

RANK	BASE TITULO INCENTIVO	BASE INCENTIVO N° DE LINHAS 6A
6A2	R\$ 4.000,00	R\$ 2.000,00 por linha adicional
6A2-2	R\$ 8.000,00	R\$ 2.000,00 por linha adicional

Exemplo: Um distribuidor 6A4 fez 82 *Vendas Grupo 8 Gerações de 6A*.

Cálculo 1:

82 *Vendas Grupo 8 Gerações de 6A* x R\$ 56,00 = R\$ 4.592,00

Cálculo 2:

Título Base Incentivo 6A2 R\$ 4.000,00 + Base Incentivo N° de linhas 6A
R\$ 4.000,00 (R\$ 2.000,00 x 2 linhas adicionais 6A) = R\$ 8.000,00

Cálculo Total (Cálculo 1 + 2):

R\$ 4.592,00 (cálculo 1) + R\$ 8.000,00 (cálculo 2) = **R\$ 12.592,00**